

# 2024年8月期 第2四半期 決算説明資料

2024年4月12日



エコモット株式会社

証券コード：3987

## 01 当社の概要

---

## 02 第2四半期決算概要

---

## 03 事業運営の進捗状況

---

## 04 Appendix

---

01

# 当社の概要

## 未来の常識を創る

近い未来、それが当たり前になるような  
新しい革命的な製品を世に出し、人々の幸せに貢献します。

# VALUE

今日、私たちは地球規模で進行する変化の最前線にいます。  
サステナビリティ、DX、GX、ESG問題など時代を象徴するキーワードは、  
単なる流行語ではありません。  
これらは私たちの事業の根幹をなす、避けられない大きな波です。

こういった課題に挑戦し、イノベーションの火付け役となるべくIoT技術を駆使し、  
解決策を提案・実現しています。

**持続可能な未来への重要なステップとなるだけでなく、  
社会の新たな常識を創造する原動力となります。**

02

# 第2四半期決算概要

# 連結売上高が前年同期比14.8%増 営業利益も黒字に転換

IoTビジネスイノベーション・コンストラクションソリューションが堅調  
特に共同開発などの共創ビジネスが好調

# 業績ハイライト



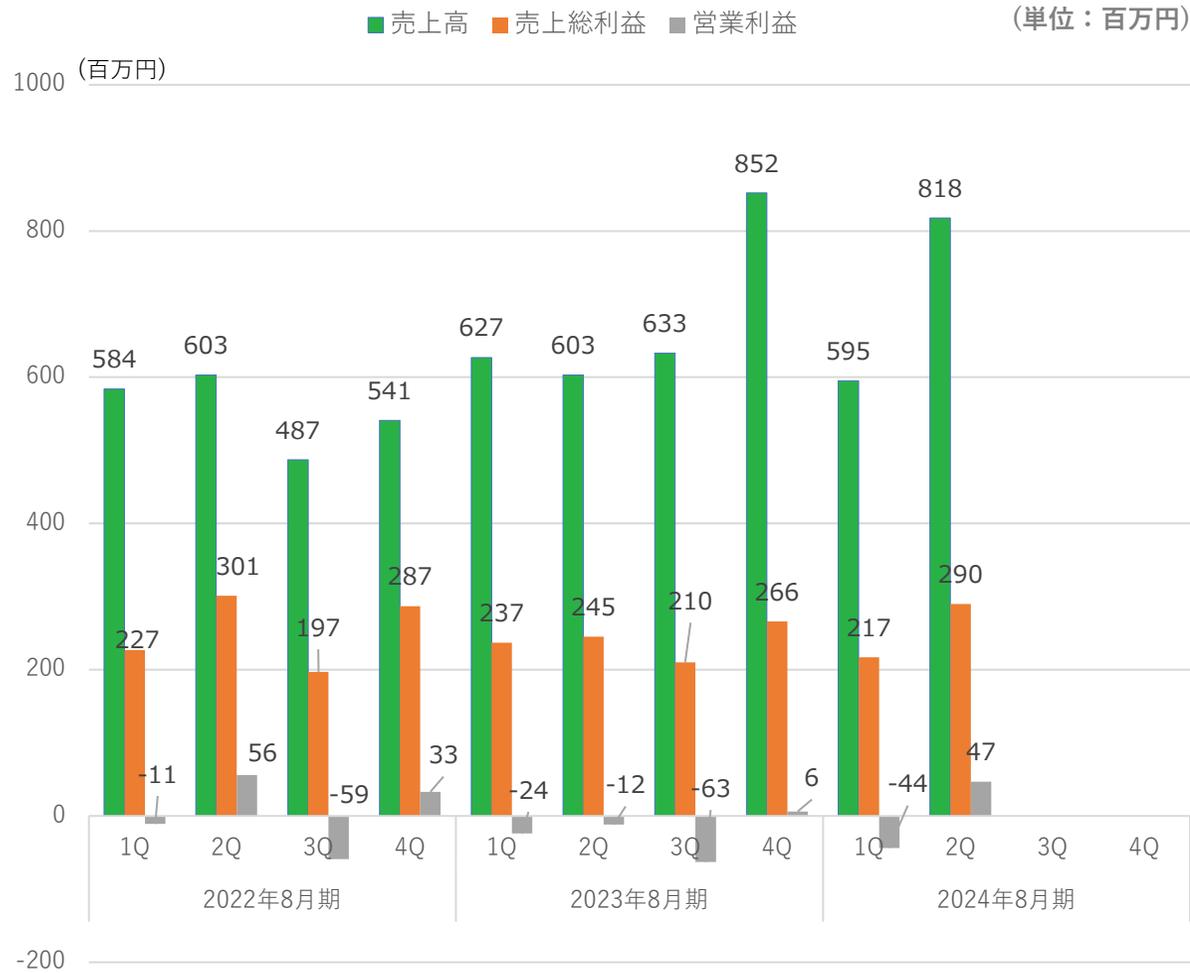
売上高・利益共に前年同期実績を上回って着地。

3Q以降は業績予想達成に向けて、各ソリューションで受注獲得に注力していく。

(単位：百万円)

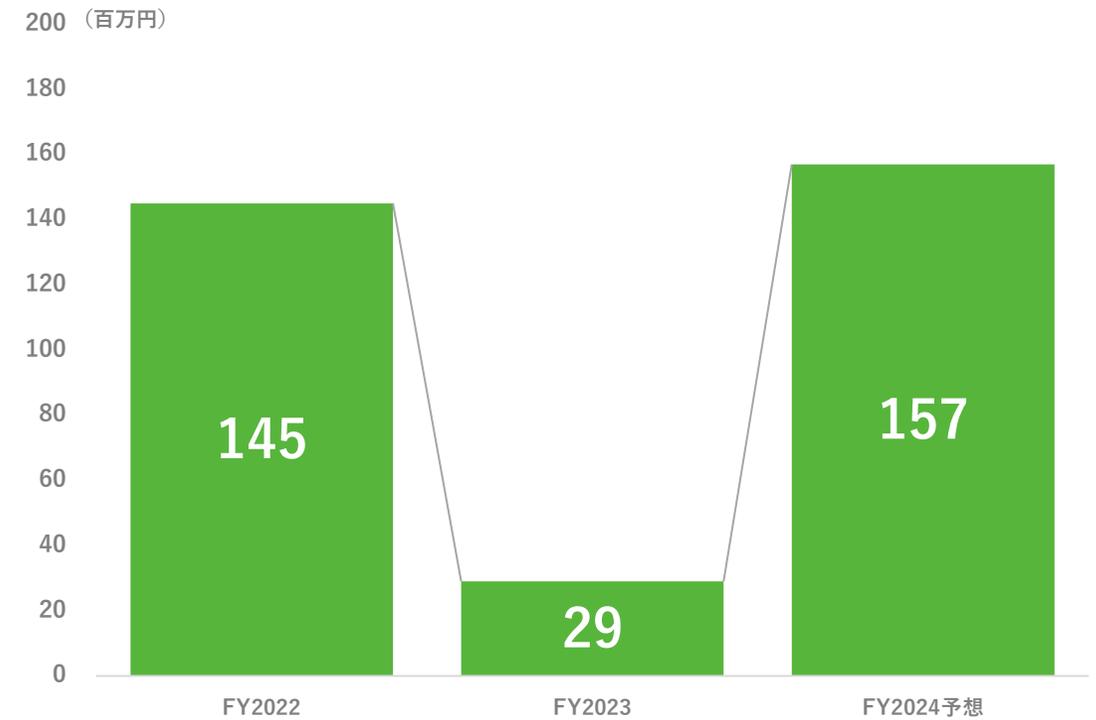
	2023年8月期 2Q実績	2024年8月期 2Q実績	対前年比 (%)
売上高	1,230	1,412	181 (14.8%)
売上総利益	483	508	25 (5.2%)
(売上総利益率)	(39.3%)	(36.0%)	△3.3pt
営業利益	△37	3	41 ( - %)
(営業利益率)	(△3.0%)	(0.3%)	3.3pt
純利益	△37	△26	11 ( - %)
(純利益率)	(△3.1%)	(△1.8%)	1.2pt

# 業績推移



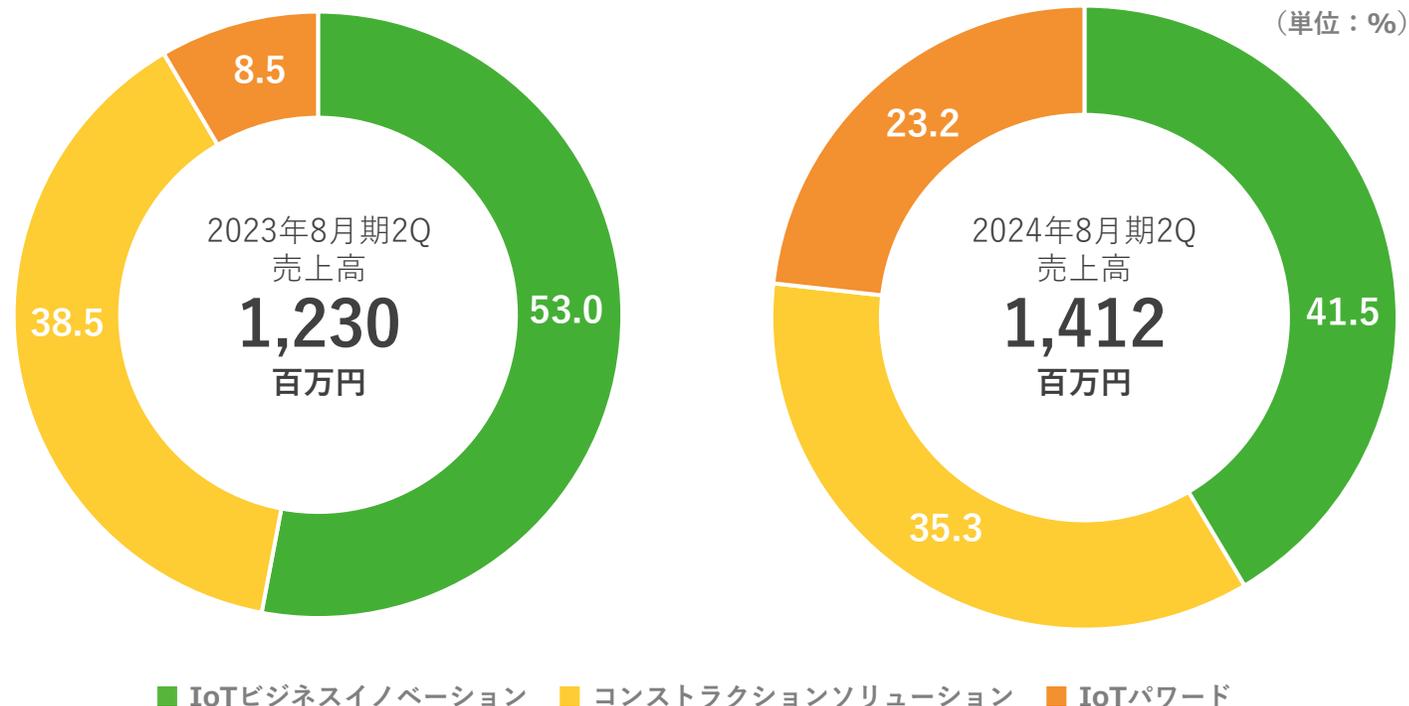
## EBITDA

(単位：百万円)



# ソリューション別売上高増減要因

IoTパワードの売上高が伸長したことにより、前期より売上構成が変化  
IoTビジネスイノベーション、コンストラクションソリューションは堅調に推移



## IoTビジネスイノベーション



ゆりもっとは堅調に推移、KDDI株式会社との連携強化、積水樹脂株式会社との共同開発も順調 (売上高585百万円)

## コンストラクションソリューション



遠隔臨場ソリューション「Gレポート」が堅調、配筋検査システム「BAIAS」やコンクリート養生温湿度管理システム「おんどロイド」が好調に推移。能登半島地震の災害復旧案件増加により計画を上回る進捗 (売上高498百万円)

## IoTパワード

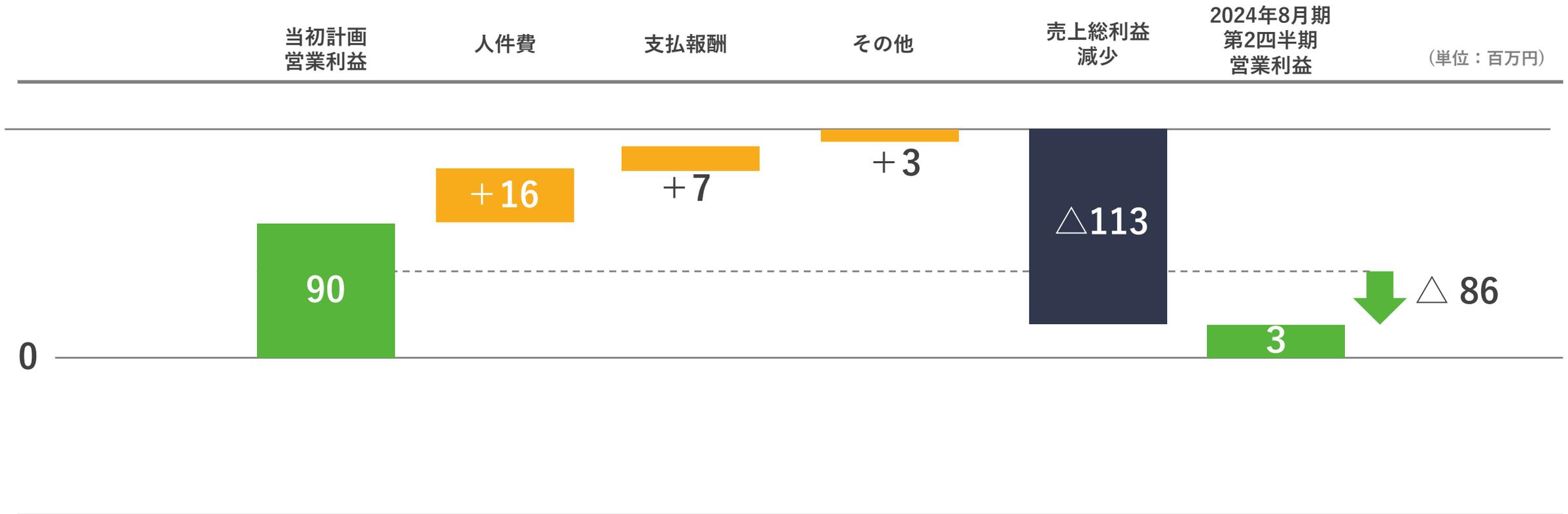


旺盛なGXニーズにより前年同期比で倍増したが、当初計画に対しては未達 (売上高328百万円)

# 営業利益増減分析



人件費、支払報酬等は当初計画内で着地。  
IoTパワードにおける、原価の増加・太陽光発電設備の納期ずれが要因で売上総利益が大きく減少。  
結果、当初計画に対して営業利益マイナス86百万円。



03

# 事業運営の進捗状況

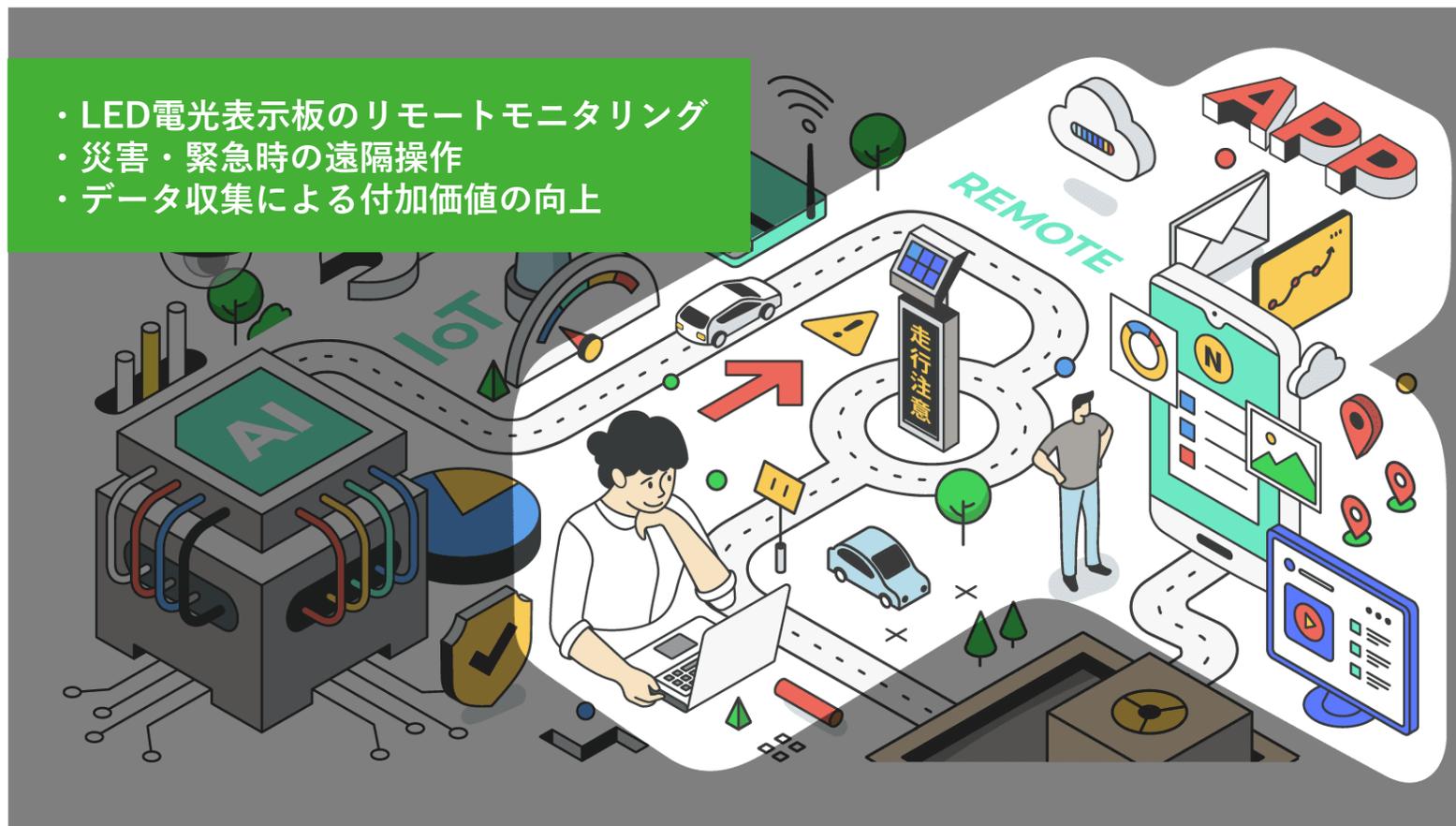
# IoTビジネスイノベーション



積水樹脂株式会社とのLED電光表示板のIoT化を共同開発中。センサーデータ・画像データだけではなく、AI活用による付加価値向上を視野に継続開発中

共同開発を通じて、積水樹脂社プロダクトのDXを推進。当社FASTIOをベースにLED電光表示板のIoT化、センシングデータの取り込みの実装がファーストステップ

- ・ LED電光表示板のリモートモニタリング
- ・ 災害・緊急時の遠隔操作
- ・ データ収集による付加価値の向上



## POINT

- ・ 自社IoTプラットフォーム「FASTIO」をベースに積水樹脂製品のIoT化推進
- ・ 専門開発チームを創設し、強固な開発体制を構築。開発を推進するための人材派遣も実施

事例インタビュー動画



動画URL <https://youtu.be/xfrj1Fs-d7c>

# コンストラクションソリューション

国土交通省の新技术情報提供システム「NETIS」に新たに登録された、  
コンクリート養生時に利用する温湿度管理システム『おんどロイド』の売上高が  
対前年同期比で2倍超と好調に推移

主力商品である「おんどロイド」は、昨年8月にNETISに登録されて以降、レンタル稼働台数（親機）が270台月（前期9～2月累計）から460台月（今期9～2月累計）に増加。導入現場数の増加や導入期間の長期化により、売上高が対前期比で2倍超へ

## POINT

- 計測データが予め設定した警戒値を超えた際、メール通知や回転灯による注意喚起のみならず、**散水ポンプやジェットヒーターとの連動**ができることが好評を得ている。きめ細かな養生管理と、機器作動に必要な作業員の省人化が可能となり、**建設現場の生産性向上に大きく寄与**
- NETISに登録されたことにより、**入札参加時の技術提案や、活用時の工事評定での評価**が得やすくなったことで、利用者側のメリットが拡大
- 導入現場数の増加や導入期間の長期化により、**前年同期比で2倍超の売上**を記録

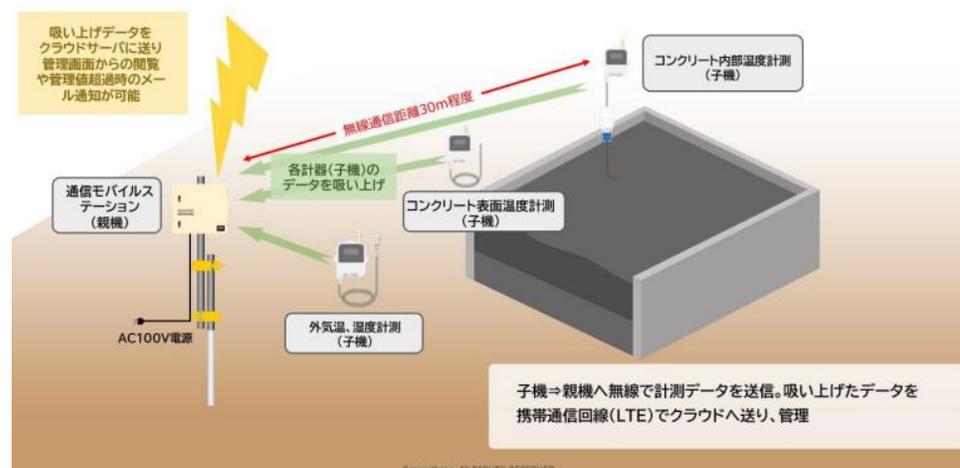
## 温湿度管理システム 「おんどロイド」



## NETIS 登録製品

(NETIS取得：2023年8月【KT-230101-A】)

※NETISとは新技术情報提供システム（New Technology Information System）の頭文字の  
とった言葉で、国土交通省が運用する新技术の活用  
のためのデータベースのこと



# コンストラクションソリューション



## 国土交通省の新技术情報提供システム「NETIS」に新たに登録された、配筋検査ARシステム『BAIAS』の売上高が対前年同期比で6倍超と好調に推移

鉄筋コンクリート構造物の配筋検査を省力化する配筋検査ARシステム「BAIAS」は、昨年11月のNETIS登録を皮切りに、順調に利用者数が伸長。前年同期比で6倍超の売上高を記録

### POINT

- 従来の配筋検査では、測定箇所毎に対象の鉄筋へマーキングし、検尺ロッドを使用して行うため、複数の作業員が時間をかけて対応していたが、BAIASではiPad Proのみで配筋検査を行うため、作業員は1名で対応でき、**作業時間を50～70%縮減し、作業効率の大幅改善が可能**
- NETISに登録されたことにより、**入札参加時の技術提案や、活用時の工事評定での評価が得やすくなったこと**で、利用者側のメリットが拡大
- 利用者の伸長により、**前年同期比で6倍超の売上高を記録**

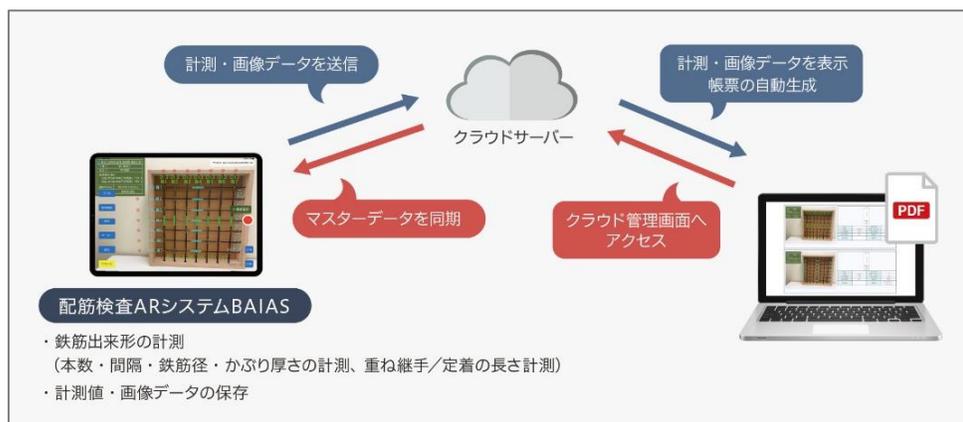
### 配筋検査ARシステム「BAIAS」



### NETIS 登録製品

(NETIS取得：2023年11月【CB-230022-A】)

※NETISとは新技术情報提供システム (New Technology Information System) の頭文字の言葉で、国土交通省が運用する新技术の活用のためのデータベースのこと



# IoTパワード

## auリニューアブルエナジー株式会社と太陽光発電事業に係る パートナーシップ協定を締結

再生可能エネルギー発電事業のさらなる促進のための協定。（期間は2024年4月1日～2025年3月31日）エコモットグループは2023年度のauリニューアブルエナジー事業開始当初から、太陽光発電所開発に伴う用地取得に始まり設備の設計・開発・提案等を実施

パートナーシップ協定により、太陽光発電所開発の強化・促進



au リニューアブルエナジー



### POINT

- auリニューアブルエナジー社の2024年度開発目標達成に向けた業務連携強化。目標容量5MW
- エコモットグループとして、今協定を軸に脱炭素社会の実現に向けた取り組みを強化

建設事例  
(群馬県吾妻郡長野原町 2024年3月)



04

# Appendix

# 会社概要

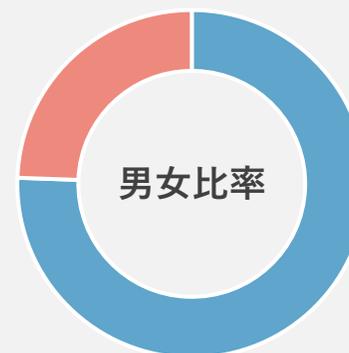


社名	エコモット株式会社
代表者	代表取締役 入澤 拓也
設立	2007年2月（決算期：8月）
資本金	6億1,748万円（2024年2月末現在）
本社所在地	北海道札幌市中央区北1条東1丁目2-5 カレスサッポロビル7F
営業所	札幌・東京・青森
事業概要	IoTインテグレーション事業

- 2017年6月21日 札幌証券取引所アンビシャス上場
- 2018年6月22日 東京証券取引所マザーズ(現グロース)上場
- 2019年1月16日 KDDI株式会社と資本業務提携
- 2023年3月27日 積水樹脂株式会社と資本業務提携

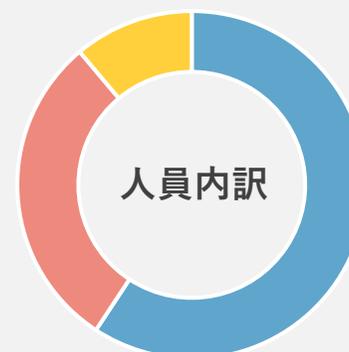
従業員数（連結）

123名〔12名〕 2024年2月末時点



■ 男性 … **75.6%**

■ 女性 … **24.4%**



■ 営業職 … **59.3%**  
営業・カスタマーサポート 他

■ 開発職 … **29.6%**  
SE、データサイエンティスト 他

■ 総合職 … **11.1%**  
管理部門 他

※従業員数は就業人員数（当社グループから社外への出向者・役員を除く）であり、臨時雇用者数（パートタイマー）は〔 〕内に記載しております。

# 沿革



## 2007

融雪装置遠隔制御代行サービスを開始  
北海道札幌市白石区にて設立  
融雪装置遠隔制御システムの特許取得

## 2013

融雪装置遠隔制御代行システムの特許取得  
本社を北海道札幌市中央区に移転

## 2016

株式会社テラスカイと業務・資本提携  
KDDI株式会社と提携し「KDDI IoTクラウド Standard」をリリース

## 2018

東京証券取引所マザーズ(現グロース)市場に株式を上場

## 2021

ユアスタンド株式会社と業務・資本提携  
株式会社パワーでんきイノベーション子会社設立  
合弁会社株式会社プレミア・ブライコネクト設立  
ティ・アイ・エル株式会社と業務・資本提携

## 2009

建設情報化施工支援ソリューション「現場ロイド」をリリース  
本社を北海道札幌市西区に移転、青森県青森市に青森営業所開設

## 2014

IoTデータコレクトプラットフォーム「FASTIO」をリリース  
交通事故削減ソリューション「Pdrive」の提供を開始

## 2017

札幌証券取引所アンビシャス市場に株式を上場

## 2019

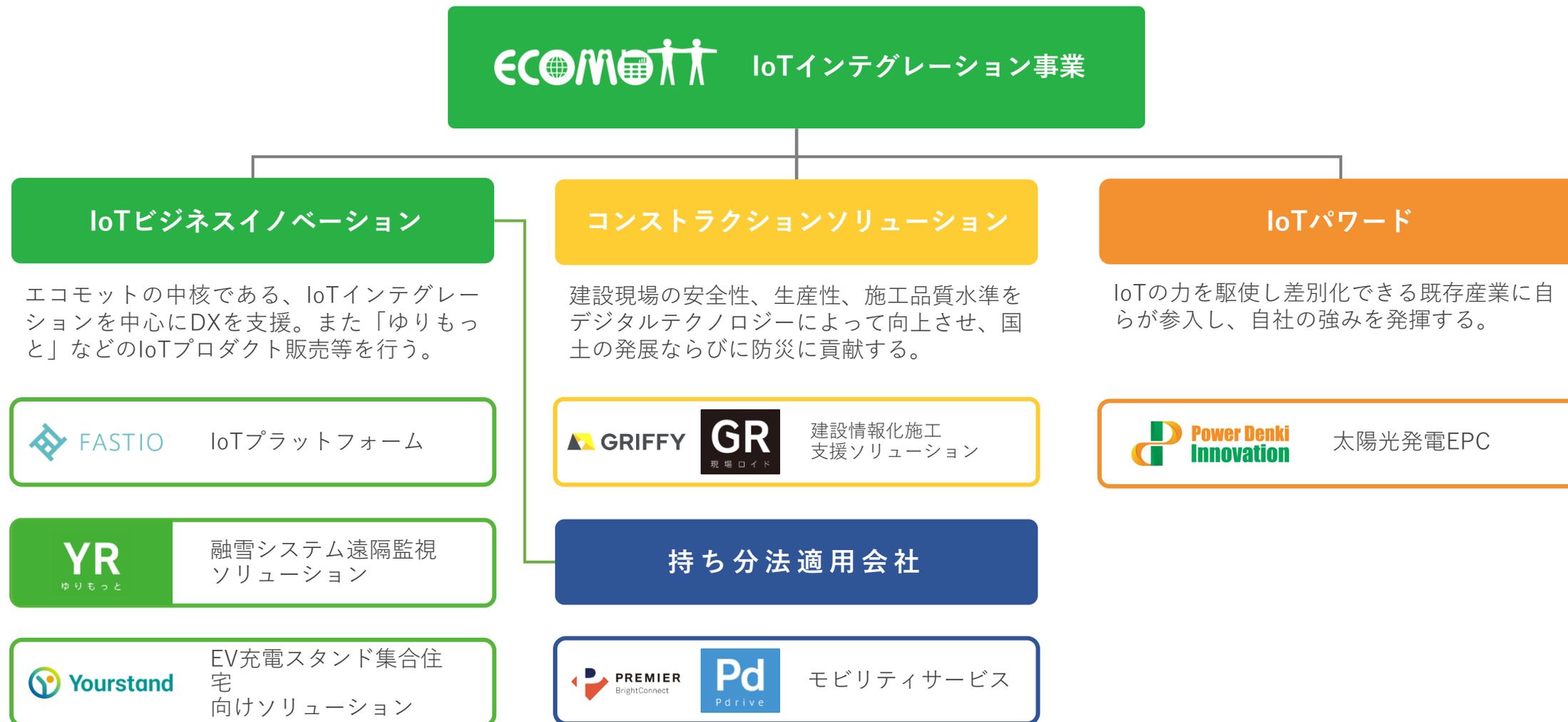
KDDI株式会社と業務・資本提携

## 2023

積水樹脂株式会社と業務・資本提携  
株式会社GRIFFY設立

# 未来の常識を創る

創業以来、一貫してIoTインテグレーション専門プロバイダーとしてソリューションを提供



現実世界とサイバー空間の連携

サイバー空間

## データの蓄積・見える化

「クラウド」で集めたデータを蓄積。ダッシュボード閲覧

## データ解析

多彩な学習済みAIを活用し、最適なAIを選定。オリジナルのアルゴリズムも研究開発。

## 企業抱えている様々な課題に対してDX支援

現実空間

## データ収集

「センサー」でモノから情報を取得し、クラウド環境に送信

## DX支援

最新のIT技術を活用し、企業の課題や業務改善を支援します。

現実世界へフィードバック

# サービス紹介：IoTビジネスイノベーション



融雪システム遠隔監視ソリューション

**YR** ゆりもっと

融雪ボイラーが設置されている施設の路面状況を、当社の監視センターで遠隔監視、従来の降雪センサーによる運用と比べ、融雪にかかるエネルギーコストを大幅に削減することができるサービス

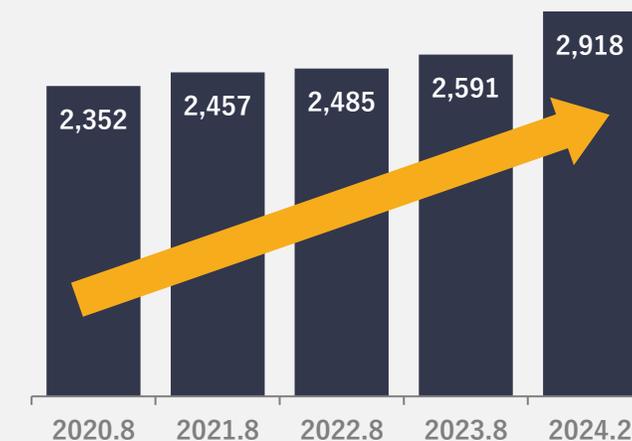


## POINT

- 北海道・北東北のマンションを顧客とし、**2,900箇所以上の監視実績**。同業他社との協業により、導入実績が大幅に増加
- 灯油・ガス等の**年間燃料コストを平均42%削減**
- **1シーズンで39,000トンのCO2削減**  
(日本人1人あたりCO2排出量8.4トン※)
- 将来的には**AIによる監視自動化**を目指す

※全国地球温暖化防止活動推進センター  
「日本の二酸化炭素排出量の推移」  
<https://www.jccca.org/download/65455> (2024/4/3)

ゆりもっと導入実績 (単位：箇所)



# サービス紹介：IoTビジネスイノベーション



EV充電集合住宅向けソリューション



集合住宅における、EV充電器の運用課題を解決するためのシステムを北海道・青森エリアで提供

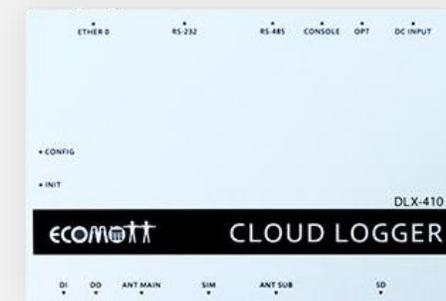
アプリ上でEV充電器の予約管理や決済、遠隔制御を行うことができる



## POINT

- ユアスタンド社と資本業務提携を行い北海道・青森エリアの集合住宅に販売
- ゆりもつとで接点のある管理会社・マンションオーナーにアプローチ
- 国や自治体のEV導入補助金の活用
- Yourstandで当社IoTデバイスが採用

制御特化型省電力汎用データロガー  
「クラウドロガーLTE (Cat1)」



# サービス紹介：コンストラクションソリューション



株式会社GRIFFY 建設現場向けDXサービス「現場ロイド」(NETIS対応)



18,000件以上の土木建設・災害現場でご利用いただいている「現場の見える化」サービス。工事現場の安全性向上・業務効率化・品質向上を目的とした多種多様な製品を提供

サインロイド2  
AI風速予測



NETIS登録番号：KT-200132-VE

おんどロイド  
コンクリート養生温度管理システム



NETIS登録番号：KT-230101-A

ミルモット  
遠隔監視カメラシステム

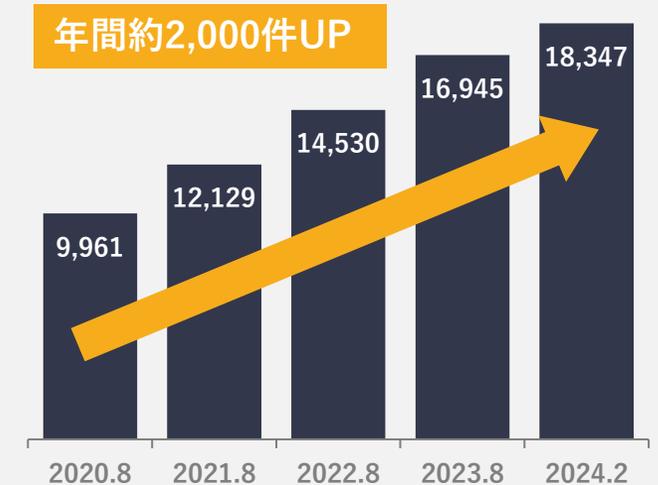


NETIS登録番号：KT-220106-A

## POINT

- 販売代理店をメインとした全国の営業網で18,000件以上の導入実績
- 公共工事の入札時に加点評価がつくNETIS対応製品が豊富
- NETIS対応製品含む42アイテムものパッケージ製品の取り扱い

現場ロイド導入実績 (単位：件)



# サービス紹介：IoTパワード

株式会社パワーでんきイノベーション



グリーンエネルギーの普及のため、太陽光発電EPC※1 事業へ参入  
当社IoT・AI技術力や蓄電池製品を生かし、単純な施工会社ではなく、差別化されたビジネスモデルを構築

※1 EPCとは、Engineering（設計）、Procurement（調達）、Construction（建設）の頭文字を取った用語

## メガソーラー発電所建設

- 野立ての太陽光発電のEPC事業
- 工場や店舗などの自家消費型ソーラー発電システム設置事業
- 一般家庭向け屋根置きソーラーパネル・蓄電池設置事業



### POINT

- KDDIグループ会社として、auリニューアブルエナジー社との連携を強める。  
2023年6月29日、群馬県、KDDI社、auリニューアブルエナジー社がGX推進の連携協定を締結
- 太陽光発電施設のIoTによる遠隔監視・制御のニーズが拡大
- 自家消費型、第三者所有PPAモデルなどのマーケットに展開



環境問題をテクノロジーで解決する  
私たちはIoTソリューションベンダーです。



- 本資料は、情報提供を目的としたものであり、当社株式等特定の商品についての募集・投資勧誘・営業等を目的としたものではありません。
- 本資料に記載されている見解・見通し・予測等は、資料作成時点での当社の判断です。将来における当社の業績が、現在の当社の将来予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用ください。
- 本資料で提供している情報は、予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、あらかじめご了承ください。
- 本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものです。

## < 本資料に関するお問い合わせ先 >

エコモット株式会社 経営企画部  
TEL : 011-558-2211 Mail : [ir@ecomott.co.jp](mailto:ir@ecomott.co.jp)  
URL : <https://www.ecomott.co.jp/>